

明日からそのまま使える！ 価格転嫁を成功させる実践術

原材料価格や人件費など、さまざまなコストが上昇し続けています。この状況に対応していくために、真っ先に取り組まなければいけないのが、原価上昇を販売価格に反映させる「価格転嫁」です。

一方で、「何をどう準備すればよいのか？」「価格を上げると取引を打ち切られるのではないか？」といった不安をお持ちの事業者様も多いのではないかと思います。本セミナーでは、価格転嫁交渉の肝となる「根拠」に着目して、準備の具体的方法・実践的なツール・交渉におけるコツをお伝えします。

講師：はら経営コンサルティング事務所 代表 原 健二 氏

<内容（予定）>

1. データで見る価格転嫁のヒント
2. 原価の把握が大事な理由
3. 「根拠」の調べ方と示し方
4. 交渉に使えるツール3点セット
5. 実践！ 交渉をしてみよう（グループワーク）



【講師プロフィール】

電力会社での勤務を経て、約 20 年間勤務している総合物流会社では、原価上昇により、自ら立ち上げた新規事業の急激な採算悪化に直面。現場の生産性改善に取り組むとともに、既存顧客への値上げ・条件改善交渉に奔走した。「値上げしてもいいですけど、他社からも相見積もりをとりますよ」という言葉にもめげずに、相手に納得してもらえる独自の交渉方法を考案し、直近 3 年間で年額 4,700 万円相当の価格転嫁に成功。セミナーや個別の事業者支援を通じて、中小事業者の価格転嫁の実践を後押ししている。

■開催日時 2025年 10月28日（火）14：00～16：00

■開催場所 中央区役所 8階 大会議室

（中央区築地1-1-1）

■対象・定員 主に区内の中小企業経営者及び従業員 100名（先着順）



■参加無料 事前申込制 ※定員に達し次第、締め切りとなります。参加できない方にのみご連絡します。

■申込方法 東京商工会議所 HP の「イベントを検索」に（イベント番号：205810（半角））をご入力、または、右上の二次元コードよりお申込みください。

【重要なお知らせ】イベント・セミナーのお申込には、東京商工会議所の会員・非会員に関わらず、東京商工会議所の「マイページ」の登録が必要です。

＜イベント①＞申込担当者様ごとに、ご登録できます。ご登録をいただきますと、基本的な申込者情報（氏名・電話番号等）は自動入力されるようになります。

＜イベント②＞申込後の履歴はマイページ内で確認いただくことができます。

■問合せ先 東京商工会議所中央支部 TEL 03-3538-1811 E-mail chuo@tokyo-cci.or.jp

■主催 中央区・東京商工会議所中央支部・中央区商店街連合会・中央区工業団体連合会

※申込時にご提供いただいた情報は、本セミナーの運営・管理のために使用するほか、各主催団体が実施する各種事業開催や情報提供等のご案内（DM 及び FAX、E-mail）のために利用させていただく場合がございます。