

商談会・展示会で成果を上げる！ 販路開拓セミナー

コロナ禍で中止となっていた対面による商談会・展示会が再開をしており、多くの来場者が参加するようになっております。しかし、販路拡大に向けて商談会や展示会に参加してもなかなか成果に結びつかないと悩んでいる事業者も多くいらっしゃいます。

本セミナーでは、「相手側の立場や想いを考慮した商談・営業のやり方」に注目し、商談会・展示会に参加するメリットを最大限活用しながら、商談会・展示会での営業を成功させるための押さえておきたいポイントについてご紹介します。

◆主な内容◆

- ①商談会・展示会出展に向けた心構え
- ②お客様・バイヤーから選ばれるポイント
- ③東京都よろず支援拠点を利用して成功した事例



講師／東京都よろず支援拠点コーディネーター 浅沼 聡 氏

中小企業診断士 / 1級販売士

個人の資金計画と経営の事業計画、双方の状況を俯瞰しながら支援にあたっている。ヒト・モノ・カネ・知的資産の経営に関する全般的な支援、補助金申請支援のほか、工程管理改善、資金繰り改善策を事業者様と作り上げることを得意とする。

■開催日時 2024年9月25日(水) 14:00~16:00

■開催場所 中央区役所 8階 大会議室 (中央区築地1-1-1)

■対象・定員 主に区内の中小企業経営者及び従業員 100名(先着順)

■参加無料 事前申込制

■申込方法 東京商工会議所HPの「イベントを検索」に(イベント番号:204069)をご入力、または、右上の二次元コードよりお申込みください。



【重要なお知らせ】 イベント・セミナーのお申込には、東京商工会議所の会員・非会員に関わらず、東京商工会議所の「マイページ」の登録が必要です。

〈イベント①〉申込担当者様ごとに、ご登録できます。ご登録をいただきますと、基本的な申込者情報(氏名・電話番号等)は自動入力されるようになります。

〈イベント②〉申込後の履歴はマイページ内で確認いただくことができます。

※定員に達し次第、締め切りとなります。参加できない方にのみご連絡します。

■問合せ先 中央区区民部商工観光課中小企業振興係 TEL3546-5487 FAX3546-2097

■主催 中央区・東京商工会議所中央支部・中央区商店街連合会・中央区工業団体連合会

※ご記入いただいた情報は、本セミナーの運営・管理のために使用するほか、各主催団体が実施する各種事業開催や情報提供等のご案内(DM及びFAX)のために利用させていただく場合がございます。